

## Die Einvernehmenslösung des § 650b Abs. 1 BGB

Eine rechtsdogmatische Analyse gerichtet  
auf die Konkretisierung des Verhaltenspro-  
gramms der Parteien während der Einver-  
nehmensphase

Von Ri'in Dr. Janina Katharina Maria Theven  
2026, 328 S., brosch., 109,- €  
ISBN 978-3-7560-3490-1  
E-Book 978-3-7489-6521-3  
(Schriften zum Baurecht, Bd. 32)



Das Werk analysiert die dem Anordnungsrecht des Bestellers nach § 650b Abs. 1 BGB vorgelagerte Einvernehmensphase und bietet allen am Bauvertrag Beteiligten rechtliche Orientierung zu den dabei bestehenden, gesetzlich nur wenig konkretisierten Pflichten und Obliegenheiten. Die einzelnen Handlungselemente – Änderungsbegehren, Planungsvorlage, Angebotserstellung und Ver-

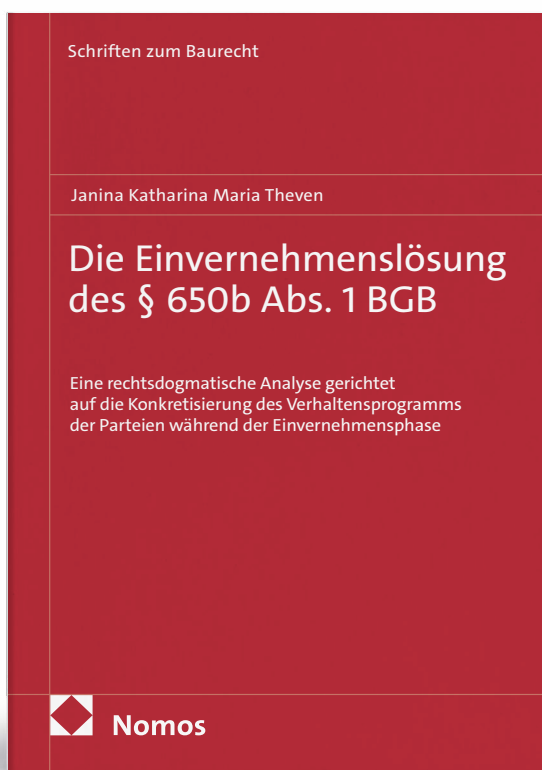
handlungen – werden untersucht und dogmatisch eingeordnet. Im Fokus steht die Herleitung einer Verhandlungspflicht der Parteien, die aus dem gesetzlich vorgegebenen Streben nach Einvernehmen resultiert. Aufbauend auf dem Kooperationsprinzip und der Lehre von den Neuverhandlungspflichten werden hierfür praxisnahe Verhaltensmaßstäbe entwickelt.

Digital verfügbar auf [inlibra.com](https://www.inlibra.com)

Bestellen Sie im Buchhandel oder versandkostenfrei unter [nomos-shop.de](https://www.nomos-shop.de) | Kundenservice +49 7221 2104-222 | [service@nomos.de](mailto:service@nomos.de)  
Alle Preise inkl. Mehrwertsteuer



Nomos



## Die Einvernehmenslösung des § 650b Abs. 1 BGB

Eine rechtsdogmatische Analyse gerichtet  
auf die Konkretisierung des Verhaltenspro-  
gramms der Parteien während der Einver-  
nehmensphase

By Ri'in Dr. Janina Katharina Maria Theven

2026, 328 pp., pb., € 109.00

ISBN 978-3-7560-3490-1

E-Book 978-3-7489-6521-3

(Schriften zum Baurecht, vol. 32)

In German



The work analyses the phase of mutual agreement before the customer's right to issue orders under Section 650b (1) of the German Civil Code (BGB) and offers legal guidance to all parties involved in the construction contract on the existing obligations and requirements, which are only vaguely specified by law. The individual components of the process— request for modification,

preparation of planning, offer preparation and negotiation—are examined and classified dogmatically. The focus is on deriving a negotiation obligation for the parties, which results from the legally prescribed striving for agreement. Based on the principle of cooperation and the doctrine of the renegotiation obligation, practical standards of conduct are developed.

Available digitally at [inlibra.com](https://www.inlibra.com)

Available in bookstores or free of shipping costs at [nomos-shop.de](https://www.nomos-shop.de) | Customer Service +49 7221 2104-222 | [service@nomos.de](mailto:service@nomos.de)

All prices include VAT



Nomos